

Factsheet Beratungsansatz

Meine Werte in der Beratung

- Bei meinen Aufträgen versuche ich stets, die Wahlmöglichkeiten meiner Kundinnen und Kunden zu erhöhen.
- Für mich steht die Steigerung der Leistungsfähigkeit von Teams und Unternehmen im Vordergrund.
- Das tue ich zum Beispiel, indem ich aus einer Aussensicht neue Perspektiven aufzeige und auf Ressourcen hinweise, mit denen sie ihre Ziele erreichen können.
- Die Mitarbeitenden sind für mich Partner und Träger von Know-how. Ihre Beteiligung entspricht den Geboten von Selbststeuerung, Mit-Verantwortung und Nachhaltigkeit.

Mein Ansatz der kooperativen Beratung

- In der Beratung vertrete ich einen kooperativen Ansatz: Wir arbeiten gemeinsam an Ihren Anliegen. Daher spielt sich meine Beratung häufig in Workshops und anderen „ko-kreativen Formaten“ ab.
- Dabei sehe ich mich als Impulsgeber, der Ihnen Methoden und Vorschläge liefert, wie Sie und Ihre Mitarbeitenden zu einer wirksamen Lösung gelangen können (sog. „Organisationscoaching“).
- Für erfolgreiche Lösungen sind wir aufeinander angewiesen: als Berater muss ich Ihr Umfeld verstehen („Kontext-Sensibilität“), damit ich Ihnen sinnvolle Vorschläge unterbreiten kann. Im Gegenzug stellen Sie Ihre Kenntnisse und die Kapazitäten Ihrer Mitarbeitenden zur Verfügung.
- Auf Wunsch kann ich eigene Lösungsideen aus der Team- und Organisationsentwicklung beisteuern. Prozess und Inhalt müssen in meinen Augen nicht strikt getrennt sein, solange stets Klarheit über meine Rolle besteht und diese mit Ihnen abgesprochen ist. Der Entscheid liegt bei Ihnen.

Themen

Berater-Sicht

- Unternehmensführung
- Organisationsentwicklung
- Agile Organisation, Organisationsdesign
- Teamentwicklung

Kunden-Sicht

- Lösungen, z.B. Klärung von Werten, Zielen, Strukturen, Abläufen und Kommunikation
- Begleitung von Veränderungen

Know-how

- Expertise in Führung und Organisation
- Methoden, Kontext-/Prozess-Sensibilität

- Fachgebiet, Kerngeschäft
- Eigene Methoden, Fachwissen

Ihr Nutzen

- **Beratung nach Mass:** Sie und Ihr Team können sich eigenes Know-how erarbeiten, das bei Ihnen verbleibt. Sie erhalten genau so viel Beratung, wie Sie für Ihr Anliegen brauchen.
- **Entlastung von Methoden- und Vorgehensfragen:** Sie und Ihr Team haben freie Hand und können sich auf die Erarbeitung der Inhalte Ihrer Lösung konzentrieren.
- **Aussensicht:** Sie erhalten Anregungen aus einer Aussensicht und Vergleichsmöglichkeiten.
- **Neutraler Partner:** Sie haben einen unabhängigen Partner ohne eigene Interessen, der Sie und Ihr Team auf dem gesamten Weg bis zur Umsetzung einer neuen Lösung unterstützen kann.